

Ansøgningskema Samarbejdsprojekter 2022

Danmarks Erhvervsfremmebestyrelse



Partnerliste – detaljeret

Store virksomheder kan deltage, men kan IKKE modtage støtte.

Partner 1 (Hovedansøger)

Navn: Skriv her

Adresse:

CVR nr. og P nr.: (Både CVR og P nr. skal oplyses)

Kontaktperson:

E-mail:

Tlf.nr.:

Opgave i projektet:

Partner 2

Navn: Skriv her

Adresse:

CVR nr. og P nr.: (Både CVR og P nr. skal oplyses)

Størrelse på virksomhed (lille, mellem eller stor):

Kontaktperson:

E-mail:

Tlf.nr.:

Opgave i projektet:

Partner 3

Navn: Skriv her

Adresse:

CVR nr. og P nr.: (Både CVR og P nr. skal oplyses)

Størrelse på virksomhed (lille, mellem eller stor):

Kontaktperson:

E-mail:

Tlf.nr.:

Opgave i projektet:

Partner 4

Navn: Skriv her

Adresse:

CVR nr. og P nr.: (Både CVR og P nr. skal oplyses)

Størrelse på virksomhed (lille, mellem eller stor):

Kontaktperson:

E-mail:

Tlf.nr.:

Opgave i projektet:

Hvilke strategiske udfordringer adresserer projektet?

Beskriv den konkrete erhvervmæssige udfordring/problemstilling, som projektet adresserer?

Skriv her

Beskriv kort, hvordan projektet adresserer de strategiske pejlemærker og de faglige fokusområder for Food & Bio Cluster Denmark?

Skriv her

Hvad vil I udvikle i projektet?

Giv en kort beskrivelse af hvad I vil udvikle og hvordan I vil udvikle det, herunder samarbejdet mellem parterne?

Skriv her

Hvor mange koncepter/prototyper forventes udviklet? Og hvad giver dette af nye antal produkter/løsninger til markedet?

Skriv her

Hvilken nyhedsværdi har konceptet/prototypen? *(Er det nyt for markedet, er det nyt for virksomheder og hvor langt er I med konceptet i dag?):*

Skriv her

Marked, forretningspotentiale og vækst

Hvor og hvordan forventer I at konceptet/produktet kan afsættes, hvad er den forventet pris og hvem er kundegruppen?

Skriv her

Hvilke konkurrenter er der på markedet for det koncept/produkt der udvikles?

Skriv her

Hvilke barrierer er der for at få konceptet/produktet på markedet (*Plan efter projektperioden, investering, tidshorisont, øvrige partnere, faglighed etc.*)?

Skriv her

Hvilke eksterne kompetencer/netværk/ressourcer kan hjælpe jer med udvikling, realisering og afsætning på markedet efterfølgende?

Skriv her

Hvad er jeres forventninger til øget vækst efter henholdsvis 2 og 5 år efter projektets afslutning, på baggrund af dette projekt (omsætning og antal ansatte mv.)

Skriv her