

## Q&A

### Udarbejdet efter Webinaret: Sådan ansøger du Innovationskraft 2023-2024

**Kan der være udenlandsk deltagelse?** SMV'er fra udlandet, MNE'er (multinational enterprise), Universiteter?

- Nej, et udenlandsk CVR nr. kan ikke modtage støtte eller medfinansiere via timer igennem Innovationskraft.

**Kan udenlandsk datterselskab være økonomiske partner?** (Udenlandsk datter selskab med eget VAT nr. men ejet af dansk smv?)

- Nej, et udenlandsk CVR nr. kan ikke modtage støtte eller medfinansiere via timer igennem Innovationskraft.
- Vær også opmærksom på at kravet om SMV definition skal være opfyldt se [her](#)

**Kan store virksomheder indgå som 2. økonomiske partner?**

- Det anbefales at der også deltager en anden økonomisk partner for at sikre tilstrækkeligt samarbejde.
- Store virksomheder må ikke modtage støtte, og heller ikke en kommerciel fordel ved at deltage i projektet, hvorfor det bliver begrænset hvordan de kan medvirke i det konkrete samarbejde. De kan dog deltage med input eller som testfacilitet.
- I Food & Bio Cluster har vi ligeledes den grundregel at hver økonomisk partner minimum skal have 10% af budgettet, samt 10% i støtte for at sikre dokumentation for deltagelse i samarbejdet.

**Kan det forklares, hvad der menes med at primærproducenter/landmænd ikke er målet for innovation?**

- *Primærsektoren kan ikke være fokus for indsatsen, og virksomheder fra primærsektoren kan ikke være eneste målgruppe for indsatserne.* Jf. Vejledning om Støtteberettigelse.
- Det vil sige at indsatsen ikke alene må have fokus på den primære sektor, derved skal en anden type virksomhed og/eller branche være i fokus for projektet.
- Den primære sektor kan eksempelvis være testfacilitet, men der skal indgå en partner fra en anden type virksomhed/branche.

**Skal det være en SMV der indsender ansøgningen?**

- Ja, hovedansøger skal være SMV og medlem af Food & Bio Cluster Denmark

**Er det afgørende at der er tale om et nyt samarbejde mellem partnerne?**

- Det ikke er afgørende om samarbejdet mellem projektets partnere er nyt. Det kan således godt være partnere der tidligere har arbejdet sammen, som søger projektet. Men det som de samarbejder omkring, skal være nyt.



### Må der godt være mere end 4 partnere i et projekt?

- Ja, det må gerne være mere end 4 økonomiske partnere i projektet. Sørg for at udvide Aktivitets- og budgetskeemaet, så de ekstra økonomiske partnere også er inkluderet i budgettet. Vedlæg et ekstra dokument med alle oplysninger på partnerne (på webformen hvor du uploader din ansøgning og i ansøgningskeomaet, kan du kun registrere 4 partnere)
- Ikke økonomiske partnere skal ikke inkluderes som partner i projektets budget (ex. Kommuner mm.)

### Hvad er innovationshøjde?

- Det skal være tale om nyudvikling, og det må ikke være videreudvikling af et eksisterende produkt/løsning indenfor Produkt- eller procesinnovation eller Markedsførings- eller organisationsinnovation.
- Der kan støttes aktiviteter frem til prototype-stadiet. Herunder Analyse og afklaringsfase, Udviklingsfase og Testfase.
- Projekterne bedømmes på om det er nyt for virksomheden og nyt for markedet.

### Hvilket TRL niveau er der tale om?

- Erhvervsstyrelsen har ikke konkretiseret TRL niveauet for projektet.
- Produktet/løsningen må ikke testes og implementeres i fuld skala og der må ikke arbejdes med skalering til fuld skala. Dog kan mindre test skala indgå.
- Der gives støtte frem til prototypestadiet. Ønsker man at sælge produktet skal projektet stoppes.

### Kan I uddybe hvad der menes med realisering af projektet i ansøgningen?

- I ansøgningen skal følgende besvares: *"Forventede resultater og realisering: Beskriv her de forventede resultater af projektet indenfor projektperioden og hvordan disse skal realiseres og markedsintroduceres efterfølgende"*.  
Vi ønsker et indblik i hvilke resultater I ønsker at opnå indenfor jeres projektperiode og vi ønsker en beskrivelse af hvordan I ser at resultaterne, efter endt projekt, skal realiseres (implementeres/markeds introduceres). Derudover hvornår I forventer dette vil ske, særligt om dette kan blive indenfor det overordnet projekts levetid, altså inden 31.12.2024.

### Betyder det at vi ikke vil kunne realisere et evt. salg i projektperioden så?

- Der må ikke indgås aftale om salg på den prototype/løsning I er i gang med at udvikle, så længe I modtager støtte.
- Såfremt der sker salg, betragtes prototypen som færdig, og projektet realiseret, og jeres samarbejde/projekt dermed afsluttet.
- Ønsker i at sælge produktet/løsningen skal projektet afsluttes først også selvom om dette er før den aftalte projektperiode.



### Man må vel gerne sælge et andet produkt parallelt med at man udvikler et nyt produkt?

- Ja, øvrige produkter i virksomheden må gerne sælges.
- Projektet skal ses som en særskilt indsats i virksomheden. Timer der forbruges i projektet må alene omfatte projektrelevant arbejde. Der kan ikke inkluderes timer i projektet der anvendes på almindelig virksomheds opbygning, drift, marketing, salg mm.

### Er det en fordel at søge tidligt? Eller er midlerne fordelt mellem de forskellige deadlines?

- Midlerne er ikke fordelt over de fem deadlines.
- Vi forventer dog at have midler til alle de fem deadlines.

### Skal projektet adressere alle 4 pejlemærker?

- Nej, det er tilstrækkeligt at det kun adresserer ét af pejlemærkerne, men det må gerne adressere flere.

### Hvordan/hvornår udbetales pengene?

- Pengene udbetales halvårlig på baggrund af det timeantal partnerne har rapporteret ind.
- Udbetaling sker fra Food & Bio Cluster Denmark, efter at vi har modtaget midlerne fra Erhvervsstyrelsen.
- Ex. hvis en partner har forbrugt og indsendt timer svarende til 100.000 kr. så lægges der 25 % overhead til. Hvis partneren har en støtteprocent på 50%, så kan denne partner få udbetalt 62.500 kr.

### Skal overhead indgå i budgettet eller kommer det oveni?

- Ja, overhead skal indgå i budgettet og det beregnes automatisk når Aktivitets- og budgetskaemaet udfyldes.

### Er de 10% i støtte en anbefaling eller en regel? Vi oplever mange virksomheder, som gerne vil deltage aktivt i projekter, men ønsker at slippe for administrationen ved at søge tilskud

- Ja, det er en fastsat regel fra Food & Bio Cluster Denmark, at en økonomisk partner, som minimum, skal have et budget på 10% af det fulde budget. Derudover har vi en regel om at en partner minimum skal have 10% af det fulde budget udbetalt. Dette for at sikre at der er tale om reelle samarbejder.

### Skal der forklaring i ansøgningen om GDPR, hvis ja, hvor meget?

- Nej. Der skal ikke forklares noget omkring GDPR i ansøgningen. Vi forventer at partnerne i et samarbejde selv indgår de fornødne aftaler om dette, derudover er det et krav generelt at GDPR overholdes partnernes i mellem. I kan læse Food & Bio Clusters data politik på hjemmesiden, klik [her](#).



### Hvor lang tid varer et projekt?

- Det er op til ansøgerne at bestemme projektperioden. Projektet kan dog max løbe frem til 31.10.24. De fleste projekter har en projektperiode på ca. 10-12 mdr.

### Vi er gen-ansøgere. Hvordan håndterer vi bedst det?

- Hvis du tidligere har søgt og har fået afslag, er du velkommen til at søge igen. Bemærk dog at dette er et nyt regelsæt så der kan være ændringer fra tidligere.
- Har du tidligere fået bevilliget et projekt men ikke udviklet netop den prototype/løsning som du nu søger et projekt omkring, så kan du også godt søge igen. Så længe at produktet/løsningen ikke er udviklet.

### Må man som virksomhed være med på mere end en ansøgning til puljen?

- Ja, det kan man godt.

### Hvor kan man se tidligere succesfulde projekter?

- Tidligere projekter kan ses her: [Samarbejdsprojekter \(foodbiocluster.dk\)](https://www.foodbiocluster.dk). Bemærk dog at det ikke har været under helt samme regelsæt.

### Hvad var succesraten sidste gang?

- I tidligere puljer har vi set en succesrate på ca. 30-35 %, dvs. at vi har godkendt 30-35% af de ansøgninger vi har modtaget.

### Har I gode ideer til at finde partner-virksomheder?

- Kontakt os gerne hvis du har behov for sparring vedr. partnere.
- Gør dig gerne tanker om hvad en partner skal kunne bidrage med i projektet og hvilken viden de skal bidrage med inden du kontakter os.

### Kommer der andre innovationspuljer i løbet af i år, man også kan holde øje med, hvis man ikke er klar lige nu?

- Følgende projekter forventer vi nye calls på:
  - [Biosolutions Zealand](#)
  - Innovationskraft - UFM – Uddannelses og forskningsministeriet. Denne pulje kan søges af videninstitutioner og GTS, og skal inkludere samarbejde med virksomheder.
  - [Beyond Beta](#), som vedr. kompetenceløft af iværksættere
- Tilmeld dig [nyhedsmail fra Food & Bio Cluster Denmark](#), så får du besked om nye muligheder.

